

木工作業・窯業作業製品販売会 I N 輪厚パーキングエリア



7月4日（火）に生産技術科、工業科の3年生14名が輪厚パーキングエリアにて作業製品の販売会を行いました。

当日までに、販売会の準備として、製品の値段付けや陳列の方法、接客や金銭の計算の練習などを作業学習の中で行いましたが、接客が初めてで、緊張しながら当日を迎えた生徒が多くいました。

当日は、輪厚パーキングエリアを利用されるお客様が多く足を止めてくださり、生徒が作業学習で作った製品を手にとって見ていただき、御購入いただきました。お客様との会話の中で生徒の緊張も次第にほぐれ、自分からお客様に声を掛けたり、笑顔で接客したりすることができるようになりました。新聞社からの取材を受け、緊張しながらも自分たちの製品について説明したり、感想を話したりする機会を得た生徒もいました。お客様からは「綺麗にできているね。」「使いやすいそうだね。」「大切に使うね。」などと温かい言葉を掛けていただきました。

道内はもちろん、道外や外国からの観光客の方も多く、生徒にとって貴重な経験の機会になったとともに、多くの方に白樺高等養護学校について知っていただく機会となりました。

今回の販売会も、「高福連携」というNEXCO東日本の事業の一環として実施し、NEXCO東日本北海道支社北広島管理事務所の方々、輪厚パーキングエリアの方々に準備から当日まで多大なる御協力をいただきました。

労いの言葉を掛けていただいたお客様や御購入いただいたお客様、御協力をいただいたNEXCO東日本北海道支社北広島管理事務所の皆様など、多くの方々のおかげで、今回の販売会を生徒の貴重な学習の機会とさせていただくことができました。今後の学校生活にも今回の販売会での経験を生かしていきたいと思います。

☆生徒の感想を一部御紹介します☆

- ・説明がうまくできなかったけれど、お客さんと話ができ楽しかった。
- ・お客さんがたくさん来てくれて、みんなで作った製品を買ってもらえてうれしかった。
- ・お客さんが製品を褒めてくれてうれしかった。
- ・お金の計算で慌ててしまうこともあったけれど、会計を間違わないように気をつけて接客ができた。
- ・明るく挨拶することの大切さを感じた。